# Пример контракта

#### 1. ПРЕДМЕТ КОНТРАКТА

1.1. В соответствии с Контрактом Продавец поставляет Покупателю, а Покупатель - оплачивает Товар согласно подписанного Контракта.

#### 2. CYMMA KOHTPAKTA

2.1. Указывается общая сумма Контракта.

Стоимость Товара может быть установлена на основе теоретического веса/длины и может отличаться от фактического указанного в упаковочном листе, и конечном Инвойсе (счете- фактуре), но такое отклонение не может превышать +/- 10%.

Если окончательный вес/длина Товара по конечному Инвойсу (счету-фактуре) окажется больше теоретически рассчитанных, возникшая положительная разница в стоимости должна быть оплачена на расчетный счет Продавца не позднее чем в течение 20 (двадцати) рабочих дней с момента отгрузки. Если окончательный вес/длина Товара по конечному Инвойсу (счету-фактуре) окажется меньше теоретически рассчитанных, возникшая отрицательная разница в стоимости должна быть возвращена на расчетный счет Покупателя не позднее чем в течение 20 (двадцати) рабочих дней с момента отгрузки.

2.2.Окончательная сумма контракта должна быть определена на основании Инвойса (счета-фактуры), содержащего фактический вес/длину Товара.

## 3. УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ

- 3.1. Сроки и условия поставки Товара оговорены и указаны в Контракте.
- 3.2. Вместе с Товаром Продавец должен поставить комплект оригиналов документов на русском/английском языке, состоящий из:
- Инвойс (счет- фактура) с указанием страны происхождения и таможенного кода Товара;
- Упаковочный лист;
- Сертификаты качества, оформленные по форме 3.1 (EN 10204:2004), на каждую позицию Приложения
- Сертификат происхождения.
- 3.3. Копия упаковочного листа должна быть направлена в адрес Покупателя посредством факсимильной связи или по электронной почте наряду с извещением о готовности Товара к отгрузке.
- 3.4. Копии всех документов, упомянутых в пп.3.2 должны быть направлены в адрес Покупателя посредством факсимильной связи или по электронной почте, в течение 2 (двух) рабочих дней с момента отгрузки.

# 4. УСЛОВИЯ ОПЛАТЫ

4.1. Условия оплаты указаны в Контракте.

# 5. ШТРАФНЫЕ САНКЦИИ

5.1 В случае задержки Продавцом подготовки Товара к отгрузке против сроков, установленных настоящим Контрактом, Продавец выплачивает Покупателю заранее согласованные убытки. в размере 0,1% от стоимости не поставленного в срок Товара за каждую полную неделю в течение первых четырех недель просрочки и 0,25% за каждую последующую полную неделю, до максимума в 2,5%, все санкции насчитываются после 7 (семи) дневного льготного периода.

Сумма заранее согласованных убытков не подлежит судебному обжалованию. Уплаченные Продавцом заранее согласованные убытки представляют единственную меру компенсации за просрочку поставки.

5.2 Если просрочка в оплате превысит 2 месяца, Продавец вправе аннулировать Контракт полностью или предложить пересмотреть условия настоящего Контракта.

5.3 При задержке поставки со стороны Продавца сроком, превышающим 3 (три) месяца, Продавец обязан вернуть Покупателю денежные средства, перечисленные на его счет, в срок не позднее 170 (ста семидесяти) календарных дней с момента получения суммы предварительной оплаты Продавцом.

#### 6. КАЧЕСТВО И КОЛИЧЕСТВО ТОВАРА

- 6.1. Количество отгруженного Товара должно соответствовать количеству, указанному в Приложениях к настоящему Контракта в рамках толеранса, указанного в п.п.2.1
- 6.2. Качество Товара, поставляемого по настоящему Контракту, должно соответствовать техническим условиям, указанным в сертификатах качества завода-изготовителя, оформленного по форме 3.1 (EN 10204:2004).

#### 7. УПАКОВКА И МАРКИРОВКА ТОВАРА

7.1. Продавец должен принять все меры к тому, чтобы упаковка Товара обеспечивала сохранность Товара во время транспортировки, а также во время погрузочно-разгрузочных работ. Продавец несет ответственность за повреждение Товара при транспортировке, во время погрузочно-разгрузочных работ и/или хранении вследствие неудовлетворительной упаковки.

Маркировка должна быть нанесена в соответствии с требованиями стандартов.

## 8. СДАЧА И ПРИЕМКА ТОВАРА

- 8.1. При передаче Товара Покупателю Стороны подписывают акт приемки-передачи Товара, подтверждающий отгрузку Товара.
- 8.2. Товар считается сданным Продавцом и принятым Покупателем:
  - По количеству мест согласно товарно-транспортной накладной.
  - По качеству согласно сертификату качества завода-изготовителя.
- 8.3. Рекламации в отношении качества и/или количества могут быть заявлены не позднее 20 календарных дней от даты подписания Покупателем товарно-транспортной накладной. Покупатель не имеет права использовать Товар, по которому заявлена претензия.
- 8.4 Продавец обязан в течение 10 (десяти) календарных дней от даты поступления рекламации рассмотреть ее по существу и направить на нее письменный ответ Покупателю. В противном случае претензия считается принятой Продавцом, и Продавец обязан в срок, не превышающий 20 (двадцать) календарных дней, и за свой счет устранить недостатки по качеству поставленного Товара или заменить его.

#### 9. ФОРС МАЖОР

- 9.1. При наступлении обстоятельств невозможности полного или частичного исполнения любой из сторон обязательств по настоящему контракту, а именно: пожара, стихийного бедствия, войны, военных операции любого характера, блокады, запрещений экспорта или импорта или других, не зависящих от Сторон обстоятельств, выполнение положений настоящего Контракта отодвигается соразмерно времени, в течение которого будут продолжаться такие обстоятельства.
- 9.2. Сторона, для которой создалась невозможность исполнения обязательств по настоящему Контракту, должна в течение 3-х рабочих дней известить другую Сторону. Надлежащим доказательством наличия указанных выше обстоятельств будут служить справки, выдаваемые соответственно Торговой Палатой страны Продавца или Покупателя.
- 9.3. Если эти непредвиденные обстоятельства будут продолжаться более 30 календарных дней, любая из Сторон имеет право расторгнуть настоящий Контракт и, в данном случае, ни одна из Сторон не имеет право требовать от другой Стороны какой-либо компенсации за ущерб, причиненный вследствие расторжения Контракта, за исключением возврата авансовых платежей.

#### 10. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ

- 10.1. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть из Контракта или в связи с ним будут, по возможности, решаться путем переговоров между Сторонами.
- 10.2. В случае невозможности добровольного урегулирования споров и разногласий, они разрешаются в судебном порядке в соответствии с законодательством Украины в Специализированном межрайонном экономическом суде г. Киева.

#### 11. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

- 11.1. Настоящий Контракт вступает в силу с момента подписания.
- 11.2. Ни одна из Сторон не имеет право передавать третьему лицу права и обязательства по Контракту без письменного согласия другой Стороны.
- 11.3. Контракт составляется в двух экземплярах на украинском (русском) и английском языках, причем оба имеют одинаковую силу.
- 11.4. В случае разногласий по тексту Контракта основной версией будет являться украинская (русская) версия.
- 11.5. Контракт, все изменения и дополнения к нему, подписанные Сторонами и переданные с помощью факсимильной связи, считаются действительными до момента обмена оригиналами. Обмен оригиналами должен производиться в срок не более 30 рабочих дней с момента обмена копиями.